

28. december 2018

## Høringsmøder i forbindelse med udbud af radioaktive lægemidler

Kære Leverandør

Amgros takker mange gange for jeres deltagelse i høringsmødet om udbud af radioaktive lægemidler.

Amgros holdt i uge 47 og 48 møde med følgende virksomheder:

- Curium Pharma
- Bayer AB
- SAM Nordic
- Norgine
- GE Healthcare
- Wiik Pharma

Alle møder tog udgangspunkt i den udarbejdede præsentation, som blev uddelt på mødet, og som er fremsendt med denne mail. Der var afsat lige lang tid til hver enkelt virksomhed.

Indledningsvist blev virksomhedernes produkter, herunder også om de er monopol og konkurrenceprodukter, drøftet.

Amgros har modtaget rigtig meget god og konstruktiv tilbagemelding på de fremsendte kontraktudkast og de foreslåede kontraktvilkår. Nedenfor en opsummering af de væsentligste input.

### Logistik og roller

- Leverandørerne tog generelt godt imod den foreslåede logistikløsning, som forventes at kunne anvendes for alle de radioaktive lægemidler.
- Flere leverandører ser det som en fordel, at Isotop Agenturet får en central rolle, og at data dermed samles et sted. Der blev udtrykt ønske om en løsning i forhold til § 39-tilladelser, da leverandørerne oplever håndteringen heraf som en administrativ byrde, og der efterspørges et samlet fælles overblik over gældende §39-tilladelser både på kunde- og leverandørsiden.
- Leverandørerne gav generelt udtryk for, at de ikke administrativt kan håndtere dokumentation for varemodtagelse.

#### **Generelt vedrørende kontraktvilkår**

- Alle leverandørerne oplyste, at de foreslåede bodsbestemmelser er uhensigtsmæssigt, da leverandørerne ofte ikke har kontrol over de forhold, der medfører forsinkelse/manglende levering (eksempelvis råvaremangel eller flytransport). Bodsbestemmelserne øger derfor ikke incitamentet til at levere og øger derfor heller ikke leveringssikkerheden. Det blev videre bemærket, at bodernes størrelser slet ikke står mål med dækningsbidragene på varerne, og at en fastholdelse af de foreslåede bodsregimer kan afholde nogle leverandører fra at byde.
- Fluktuerende råvarepriser og nye reguleringer kan have stor betydning for prisen, og der er for disse typer af kontrakter et ønske om en prisreguleringsmekanisme.
- Leverandørerne gav generelt udtryk for, at de var indforstået med bestemmelserne om erstatningskøb ved manglende levering, som svarer til dansk rets almindelige bestemmelser.
- Leverandørerne oplyste, at de kan påtage sig at fordele varerne i mangelsituationer ("fair share").
- Det blev tilkendegivet, at importkontrol skal ske af den modtagende afdeling i henhold til bekendtgørelse om radioaktive lægemidler.

#### **TC-generatorer**

- Alle leverandører oplyste, at de har procedurer med henblik på at sikre driftsstabilitet og forsyningssikkerhed.
- Leverandørerne anså det for problematisk at tilbyde faste priser for en 4-årig periode.

- Nogle leverandører ønskede, at Molybdæn-mangel på verdensmarkedet skal anses som force majeure.
- Forhold omkring afhentning af henfaldne TC-generatorer og de logistiske muligheder blev drøftet.

### **I123-produkter**

- Leverandørerne gav generelt udtryk for, at de vil have svært ved at opfylde tidspunktet for levering til de forskellige afdelinger.

### **I131 – kapsler**

- Den foreslåede opdeling af I131-aftalerne blev drøftet, herunder i forhold til priser og leverings – og forsyningssikkerhed.
- Leverandørerne leverer kapsler med styrke, der passer med den ønskede referencedato, på den aftalte leveringsdag.
- Referencedatoen er ikke nødvendigvis behandlingsdatoen og leverandørerne kender ikke med sikkerhed behandlingsdatoen.
- Der ønskes flere intervaller for aktiviteter over 3701 Mbq på tilbudslisten.
- Leverandørerne oplyste, at disse produkter ikke er så prisfølsomme, og at der godt kan tilbydes faste priser for en længere periode.
- Hasteleverancer og fristen herfor blev drøftet.

### **Tc-kits**

- Flere leverandører gav udtryk for, at et samarbejde om indkøbsplanlægning kan have betydning både for priser og leveringssikkerhed.
- Der er et ønske om, at der udarbejdes estimater over forventet fremtidigt køb – eksempelvis pr. kvartal og/eller årligt.
- Der ønskes en begrænsning af leverandørernes økonomiske risiko ved erstatningskøb.
- Leverandørerne oplyste, at disse produkter ikke er prisfølsomme, og at der godt kan tilbydes faste priser for en længere periode.
- Flere leverandører havde tilkendegivelser omkring prisevalueringen.

På baggrund af ovenstående input og de øvrige drøftelser på møderne, arbejder Amgros videre med kontrakterne og det øvrige udbudsmateriale. Udbuddene forventes fortsat at blive offentliggjort 1. kvartal 2019.

Endnu engang mange tak for jeres deltagelse.

Venlig hilsen

Tom Petersen.