

UDBUDSTYPER OG DERES BETYDNING

Forklaring på udbudskoden:

1. Et **1-tal** betyder, at ATC-koden er udbudt som "laveste pris". Det vil sige laveste pris vinder, også selvom forskellen mellem to tilbud kun er 1 øre.
2. Et **2-tal** betyder, at ATC-koden er udbudt som "økonomisk mest fordelagtig". Her vurderes lægemidlerne på andre ting ud over prisen. Det kan for eksempel være miljø, holdbarhed, device eller sikkerhed for patienter eller plejepersonale.

I udbudsbetingelserne er tildelingskriterierne og deres indbyrdes vægtning nøje defineret, så tilbudsgiveren på forhånd ved, hvad der vurderes på. I evalueringen af tilbud må der ikke vurderes på andre tildelingskriterier end de, der er beskrevet i udbudsbetingelserne. Det betyder, at alle tilbud vurderes på de samme tildelingskriterier og med samme vægtning (i alt 100%). Det tilbud, som får den samlede højeste score, er det økonomisk mest fordelagtige tilbud og bliver vinder 1. Det betyder, at et tilbud, som får høj score på de kvalitative tildelingskriterier, godt kan blive vinder 1, selvom tilbuddet ikke er laveste pris. Tilbuddet med næsthøjeste score bliver vinder 2 (hvis der indgås flere parallelle rammeaftaler (2.x.b)) og så fremdeles.

Tildelingskriterierne anvendes kun til evaluering og kan ikke senere i klinikken anvendes til at fravælge anvendelse af lægemidlet på rammeaftale 1. Betingelserne for at fravælge rammeaftale 1 er defineret i Bilag 5 til Rammeaftalen ("Vilkår for køb under en rammeaftale med flere leverandører"). Hvis eksempelvis

Der findes fire overordnede typer udbud:

- 1.x.a
- 1.x.b
- 2.x.a
- 2.x.b

vinder 1 ikke har den bedste holdbarhedsdokumentation, og det ikke er angivet som begrundelse for fravalg af vinder i afsnittet om "Køb under en rammeaftale med flere leverandører", er det ikke en gyldig grund til at fravælge lægemidlet. Det er alene de angivne begrundelser i dette afsnit, som kan anvendes ved fravalg af vinder 1.

Forklaring på bogstavkoden:

- a. Et **a** betyder, at der indgås **1** rammeaftale. Der er altså kun én vinder af udbuddet, nemlig leverandøren med den laveste pris/det økonomisk mest fordelagtige tilbud.
- b. Et **b** betyder, at der indgås **flere** parallelle rammeaftaler. Dvs. at der kan være flere vindere af udbuddet. Vinder 1 er tilbuddet med den laveste pris/det økonomisk mest fordelagtige tilbud, vinder 2 er tilbuddet med den næstlaveste pris/det økonomisk næstmest fordelagtige tilbud osv.

Det er på forhånd defineret i udbudsbetingelserne i afsnittet om "Køb under en rammeaftale med flere leverandører", hvor mange parallelle rammeaftaler, der indgås. Det er også defineret, hvornår afdelingen må anvende andre rammeaftaler end vinder 1 (Bilag 5 til Rammeaftalen). Det kan for eksempel være for at undgå præparatskift for patienter i velfungerende behandling. Det er alene begrundelserne i Bilag 5 til rammeaftalen, som kan anvendes ved fravalg af vinder 1. Tildelingskriterierne i 2.x.b udbud kan ikke bruges som begrundelse for et fravalg af vinder 1, da tilbuddene allerede er evalueret i forhold til disse ved tildeling af rammeaftalen. Det er denne evaluering, som ligger til grund for vinderrækkefølgen.

Forklaring på x – det midterste nummer:

Det midterste nummer kaldet "x" er et internt arbejdsnummer i Amgros. X-numrene er oftest på tre eller fire cifre for eksempel 1.702.a, men det kan variere, og bogstaver kan også forekomme. For de ansvarlige med to cifre nedenfor vil et udbud have fire cifre i det midterste nummer.

Det første af de tre/fire x-cifre er en intern Amgros kode for, hvem der er ansvarlig for udbuddet.

- 1 Nicoline HK
- 2 Lone
- 3 Ismail
- 4 Ida
- 5 Charlotte
- 6 -
- 7 Bitten
- 8 Trine
- 9 Elisabeth
- 10 Anne
- 11 Lisbeth
- 12 Karen
- 13 Nicoline EK
- 14 Hanif

For det midterste ciffer er der følgende systematik:

x0x EU-udbud

x1x EU-udbud

x2x EU-udbud

x3x EU-udbud ved patentudløb - ofte afvigende aftaleperiode

x4x EU-Udbud

x5x EU-udbud ofte Medicinrådsudbud

x6x EU-udbud ofte Medicinrådsudbud

x7x EU-udbud ofte Medicinrådsudbud

x8x EU-udbud ofte Medicinrådsudbud

x9x Dosisdispensering og Ikke Registrerede Specialiteter (IRS)

Eksempler på hvornår de forskellige udbudstyper anvendes:

1.x.a

Laveste pris – én vinder.

Anvendes ved "almindelige" lægemidler for eksempel lægemidler til hjerte-karlidelser og smertestillende. Der er flest af denne udbudstype.

1.x.b

Laveste pris – flere vindere.

Anvendes ved ATC-koder, hvor der er behov for at have mere end én aftale. Det kan for eksempel være, hvis en eller flere indikationer er omfattet af et patent, hvis patienter i velfungerende behandling skal kunne fortsætte i denne (fx antiepileptika), eller hvor det ikke er så afgørende, hvilken leverandør der vinder, men hvor hensynet til fx dosisdispensering gør det nødvendigt at have aftale med flere leverandører.

2.x.a

Økonomisk mest fordelagtig – én vinder.

Anvendes hvor det kun er nødvendigt at have rammeaftale med én leverandør, men hvor andre ting ud over prisen er afgørende. Det kan for eksempel være krav til sekundær emballage. Denne udbudstype anvendes fx ved antibiotika til maskinel kobling og til udbud med miljøkriterier.

2.x.b

Økonomisk mest fordelagtig – flere vindere.

Anvendes hvor der lægges vægt på flere tildelingskriterier end pris, og hvor der er behov for rammeaftaler med flere leverandører. Anvendes blandt andet ved lægemidler, som leveres i et device, som patienten selv skal betjene, og hvor der skal være mulighed for at fortsætte med det device, patienten er vant til. Cyto-udbuddet er et udbud af denne type.

Forklaring på evt. foranstillede bogstavkoder

Ud over de almindelige udbud er der nogle særlige udbud, som er markeret med en foranstillet bogstavkode.

BA – Bagatelkøbsaftale

Lægemidler med en samlet årlig omsætning under 800.000 kr. sendes ikke i EU-udbud men udbydes som bagatelkøbsaftaler. Ved bagatelkøb tages imod alle tilbud og sygehusapoteket kan frit vælge mellem disse tilbud uanset prisen. Bagatelkøbsaftaler forlænges ikke men indgås for et år ad gangen. Der er ikke erstatningspligt i disse aftaler.

FH – Forhandlede aftaler

Anvendes ved oftest helt nye lægemidler, hvor der ikke er andre leverandører tilgængelige. Denne aftaleform anvendes også ved Alternative aftalemodeller. Priserne vil ofte være ikke-offentlige og der er ikke erstatningspligt i disse aftaler. Der sendes ikke estimater ud på disse aftaler.

FM – Fastmængde

Der udbydes en fast mængde, dvs. at udbuddet ikke gælder for en fast periode som normalt men derimod for et fast forud defineret antal pakninger.

FN - Fællesnordisk

Nogle varer udbydes i fællesnordiske udbud, der dækker Danmark, Norge og Island. Det er primært forsyningskritiske lægemidler.

FO – Forlængelser

De fleste udbud kan forlænges én eller flere gange. Ved forlængelser ud over to år er der indsat prisindeksregulering.

IB - Ibrugtagningsaftaler

Ibrugtagningsaftaler er for nye lægemidler, hvor der i en kort periode (0 – 18 måneder) er behov for hurtig ibrugtagning til patienterne. Denne aftaletype er oftest brugt ved vurderinger af lægemidler i Medicinrådet og efterfølges af et EU-udbud. Priserne vil ofte være ikke-offentlige, og der er ikke erstatningspligt i disse aftaler. Der sendes ikke estimater ud på disse aftaler.

LA – Leveringsaftaler

Leveringsaftaler er aftaler der indgås med en leverandør, hvis der pga. særlige omstændigheder ikke er et gældende udbud i en kortere periode. Leveringsaftaler kan fx indgås med en erstatningsleverandør under en længerevarende restordre.

PL – Plasmaudbud

Udbud på afhentning af plasma i blodbankerne og levering af lægemidlerne humant albumin og immunglobulin.

POST – Postleveringsaftale

En postleveringsaftale er en aftale, der kan indgås med leverandøren om indkøb af et lægemiddel i perioden fra rammeaftalens ophør og fremadrettet ("post-aftaleperioden"). Det kan være i tilfælde, hvor lægemidlet er i restordre på en ny aftale, eller hvis der ingen aftale er på lægemidlet. Post-aftaleperioden kan maksimalt løbe i et år. Der budgetteres som udgangspunkt ikke på denne type aftaler, da løbetiden som regel er en kortere periode. Det er på de samme vilkår, som i den oprindelige aftale.

PRÆ – Præleveringsaftale

En præleveringsaftale er en aftale, der kan indgås med leverandøren om indkøb af et lægemiddel i perioden fra rammeaftalens underskrift til første dag i indkøbsperioden ("præ-aftaleperioden"). Lægemidlet indkøbes til aftaleprisen i præ-aftaleperioden. Det kan være i tilfælde, hvor lægemidlet er i restordre, eller hvis der ingen aftale er på lægemidlet. Der budgetteres som udgangspunkt ikke på denne type aftaler, da løbetiden som regel er en kortere periode. Det er på de samme vilkår, som i den kommende aftale.

U – Udbud med forhandling

Hvis der ikke er kommet konditionsmæssige tilbud ved tilbudsfristen, kan der efterfølgende indgås aftale på basis af udbud med forhandling med en eller flere leverandør(er) på de samme vilkår, der var i udbuddet, dvs. alle krav som der var i udbudsmaterialet skal efterleves inkl. datoen for optagelse i Medicinpriser.dk.
